



Bloop पर बेचना

Bloop पर विक्रेता मोड: स्टोर बनाएँ, प्रोडक्ट और डिजिटल फ़ाइलें जोड़ें, ट्रैकिंग या DHL लेबल के साथ ऑर्डर शिप करें, स्टोर टीम, स्पॉन्सरशिप, पुश कैम्पेन, Linework के साथ डिलीवरी।



संस्करण

4.0.2742 · build 385

भाषा

हिन्दी

ऑनलाइन

docs.linework.app

Bloop पर बेचना

कोई भी Bloop पर स्टोर खोल सकता है, फ़िज़िकल प्रोडक्ट, सेवाएँ या डिजिटल फ़ाइलें बेच सकता है, और भुगतान अपने Linework बैलेंस में पा सकता है।

विक्रेता मोड

Bloop में सबसे ऊपर **विक्रेता मोड** पर टैप करें। नीचे की पट्टी में विक्रेता होम, **आदेश**, **उत्पाद**, चैट और प्रोफ़ाइल आ जाते हैं; **खरीदार** आपको वापस ले जाता है। विक्रेता होम पर शॉर्टकट हैं: **Create your store, Check your orders, Add your products & services**। विक्रेता मेन्यू में स्टोर, ग्राहक, विश्लेषण, इन्वेंटरी, समीक्षा, धनवापसी, प्लान और शिपिंग हैं।

स्टोर बनाएँ

- 1 विक्रेता होम → **Create your store**।
- 2 नाम, विवरण, कवर, कैटेगरी और स्वीकार की जाने वाली करेंसी।
- 3 सेव करें। आप इसे बाद में एडिट कर सकते हैं, **अस्थायी अदृश्य** (सर्च से छिपा) कर सकते हैं, **बंद करें** या **पुनर्स्थापित** कर सकते हैं।

प्लान (BASIC, REGULAR, PREMIUM, MERIT) तय करते हैं कि आप कितने प्रोडक्ट और फ़ोटो पब्लिश कर सकते हैं और ट्रांज़ैक्शन फ़ीस कितनी होगी।

प्रोडक्ट जोड़ें

- 1 **उत्पाद** टैब → जोड़ें: स्टोर और कैटेगरी चुनें।
- 2 नाम, विवरण, फ़ोटो और वीडियो, कीमत, सेल कीमत और लागत, कंडीशन (नया, इस्तेमाल किया हुआ, रिन्यूड), 2-10 कीवर्ड।
- 3 SKU और स्टॉक, और स्टॉक खत्म होने पर भी बेचते रहना है या नहीं।
- 4 वैरिएंट (जैसे रंग और साइज़), हर एक की अपनी इमेज के साथ।
- 5 शिपिंग वज़न और साइज़, या इसे **डिजिटल उत्पाद (फ़ाइल)** मार्क करें: कोई शिपिंग नहीं, यह Bloop के फ़ाइलें सेक्शन में दिखता है।
- 6 स्थिति: **सक्रिय**, **मसौदा** या **Archived**। आप प्रोडक्ट की कॉपी बना सकते हैं या उन्हें डिलीट कर सकते हैं।

शिपिंग और ऑर्डर

- अपनी शिपिंग मेन्यू → **शिपिंग** में सेट करें: प्रोफ़ाइल, इलाके, आपके अपने रेट या DHL, और आपका **भेजने का पता** (रेट और लेबल के लिए ज़रूरी)।
- ऑर्डर आने पर उसे **आदेश** में खोलें और ट्रैकिंग नंबर, कूरियर और लिंक जोड़ें।
- DHL के साथ: **DHL शेड्यूल शिपिंग** (5 दिनों के अंदर की तारीख) और **A6 शिपिंग लेबल** प्रिंट करें।
- अगर आप कोई आइटम शिप नहीं कर सकते, तो उसे रद्द करें: ग्राहक को रिफ़ंड मिल जाता है।
- खरीदारों के **धनवापसी** अनुरोध: विक्रेता मेन्यू से उन्हें स्वीकार या अस्वीकार करें।

- **समीक्षा:** अपने स्टोर के रिव्यू का जवाब दें या उन्हें रिपोर्ट करें।

आपकी स्टोर टीम

अपने स्टोर पेज पर **Team** पर टैप करें और लोगों को @यूज़रनेम से **मैनेजर** या **सेलर** के रूप में जोड़ें। मैनेजर सेलर जोड़ और हटा सकते हैं; कोई भी टीम छोड़ सकता है। टीम के सदस्य स्टोर को मेन्यू → Bloop → **मेरी टीम** में और उसके ऑर्डर विक्रेता मोड में पाते हैं। **Store sales** 7, 30, 90 या 365 दिनों का कुल और टीम लीडरबोर्ड दिखाता है।

अपना स्टोर प्रमोट करें

- **अपना स्टोर प्रायोजित करें** (2 vUSDC से): प्रायोजित स्टोर्स की पंक्ति में 1, 7 या 30 दिन। आपका स्टोर सत्यापित होना चाहिए; दोबारा खरीदने पर दिन जुड़ जाते हैं।
- **पुश कैम्पेन:** Start, Grow, Pro और Business पैकेज (VAT अलग से), vUSDC में या 10% ज़्यादा पुश के साथ vLWK में भुगतान, 12 महीने तक मान्य। दिन में एक कैम्पेन: टाइटल 50 अक्षरों तक और मैसेज 180 तक, कोई लिंक नहीं। यह आपके फ़ॉलोअर्स और उन ग्राहकों तक पहुँचता है जिन्होंने स्टोर ऑफ़र स्वीकार किए हैं। स्टोर सत्यापित और सक्रिय होना चाहिए।
- किसी एक प्रोडक्ट या पोस्ट का विज्ञापन करने के लिए **विज्ञापन प्रबंधक** इस्तेमाल करें।

Linework के साथ डिलीवरी करें

मेन्यू → Bloop → **Linework के साथ डिलीवरी करें:** अपने शहर में डिलीवरी करने के लिए आवेदन करें। वाहन और इलाका चुनें, अपनी जानकारी डालें और अपना ID (आगे और पीछे), एक सेल्फी और, स्कूटर या कार के लिए, अपना ड्राइविंग लाइसेंस अपलोड करें; पुष्टि करें कि आपकी उम्र 18 साल या उससे ज़्यादा है। डॉक्यूमेंट प्राइवेट रहते हैं। मंजूरी मिलने के बाद उपलब्ध होने के लिए **ऑनलाइन** चालू करें: आपकी लोकेशन सिर्फ़ तभी सेव होती है जब आप ऑनलाइन हों। ड्राइवर डिलीवरी फ़ीस का 92% रखते हैं।